

2020

TSUKIYAMAパワーアップセミナー 5回コース
人気サロンパワー倍増計画

☆「個の躍動と全体の融合」をめざす独自経営☆
自分を知る！相手を知る！未来を変える！

第1回 4月6日	スタッフコース(10:00~11:45)	オーナーコース(14:00~17:00)
	プロ美容師として自分を知ることの大切さ	「個と全体の融合」をめざすサロン経営とは
	1. 自分らしさと魅力に気づく 2. 自分のゴールに気づく 3. ぶれない自分、豊かな自分、大きな自分	1. 再編加速時代経営の見極めはスピード 2. 自分を知る、相手を知る、未来を変える意味と価値 3. 「個と全体の融合」をめざす経営5大戦略とは
	リーダーコース(12:00~13:00) ☆リーダーとして自分を知る(M&G)☆ 1. Aタイプ 2. Bタイプ 3. Cタイプ	「経営指針 進捗状況 発表」
第2回 6月1日 (月)	オーナー・スタッフ合同セミナー (10:00~13:00) (株)LOKE様経営計画発表会(15:~19:00)	
	<p>☆経営者として自分を知る、相手(スタッフ・個客)を知れば未来が見える</p> <p>☆経営者に求められる部分融合から全体融合の取り組み</p> <p>☆「くいちらかし経営」から「つみかさね経営」の転換</p> <p>☆人を誰よりも喜ばせる経営でサロン価値を高め創客する</p> <p>☆ハイブリッド・サブスク戦略がもたらすサロンの未来</p>	
第3回 8月3日 (月)	スタッフコース(10:00~11:45)	「個と全体の融合」をめざすサロン人財戦略
	プロ美容師として相手を知ることの大切さ	1. 顧客は安い価格で来るがスタッフは来ないギャップ 2. 人財育成は共育精神で学習法・薫習法のバランス 3. 人財育成ははネッチー！イヤミー！からムッチーへ
	1. 相手との心地のいいやりとり、悪いやりとり 2. 先入観は自分の心を狭めてしまう 3. 相手に対し、受容、承認、共感を高める	
	リーダーコース(12:00~13:00)	
☆リーダーの3つの能力を知る☆ 1. 専門能力 2. マネジメント能力 3. 人間的能力		
第4回 10月5日	スタッフコース(10:00~11:45)	「個と全体の融合」をめざす未来創造戦略
	いくらでも自分と未来は変えられる	1. 「個と全体の融合」をめざす経営5大戦略総括 2. 「つみかさね経営」からその先へ 3. 現状維持は衰退！現状打破をめざす勇気と挑戦
	1. 過去と相手は変えられない真実 2. 自分と未来は変えられる～ワクキラに向かう 3. 自分になりたい未来像へ自己実現	
	リーダーコース(12:00~13:00)	
☆スタッフを知る☆ 1. よく見る 2. よく聴く 3. よく知る メソッド		
第5回 12月7日 (月)	オーナー・スタッフ合同 ファイナルセミナー (14:00~17:00)	
	<p>☆さらなる「個と全体の融合」をめざすサロン経営☆</p> <p>☆「個と全体の融合」サロン創りと「個客密着」総括</p> <p>☆ 今年の成功サロン事例と来年に向けて打つ手と絶対しないこと</p> <p>☆ 「個と全体の融合」経営で「独自性」を高めさらに飛躍を</p> <p>☆ オリンピックイヤー後の手の打ち方</p> <p>☆自分を知る！相手を知る！未来を変える！をさらに磨き高める</p>	